



Sales Manager (w/m/d)



Ihre Aufgaben bei uns:

- Akquisition neuer und Betreuung bestehender Kunden
- Planung, Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen
- Kontinuierliches Telefonmarketing und FUP
- Erstellung von Statistiken und Auswertungen
- Pflege sämtlicher Interneteinträge, Gestaltung und Aktualisierung der Homepage
- Federführende Mitwirkung bei der Erstellung der Sales-Action-Pläne
- Entwurf und Gestaltung von Anzeigen und Flyern zur Verkaufsförderung
- Beibehaltung und Verbesserung der Belegungszahlen
- Reporting an die Geschäftsleitung
- Repräsentation auf Fachmessen

Was wir von Ihnen erwarten:

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung als Hotelfachkraft oder ein Studium im Bereich Hotelmanagement, wünschenswert wäre bereits Berufserfahrung im Verkaufsbereich der Hotellerie
- Sie bringen gute Umgangsformen und eine positive Ausstrahlung mit
- Sie verfügen über ein mittleres Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft
- Sie haben verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Sie haben in der Vergangenheit Ihre Kommunikationsstärke unter Beweis gestellt
- Sie arbeiten jederzeit selbstständig und organisiert und verfügen dabei über eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Sie beherrschen den Umgang mit den gängigsten MC-Office Programmen, sowie diversen Buchungssystemen

Was Sie bei uns erwartet:

- eine leistungsgerechte Vergütung
- Mitarbeitervergünstigungen in unseren Partnerbetrieben
- kostenfreier Garagenplatz oder Bezuschussung des HVV-ProfiTickets
- eine gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr (U2 Billstedt und diverse Busse)
- Unterstützung bei der Wohnungssuche durch gute firmeninterne Möglichkeiten
- Nutzung des Firmenwagens
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- ein gutes Betriebsklima in einem familiengeführten Unternehmen

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

personal@panorama-hotels-hamburg.de

PANORAMA Hotel Billstedt, Billstedter Hauptstr. 44-48, 22111 Hamburg

Bei Fragen: 040 - 73359178